来了"合伙人"不再"愁丰收"

中山"村社合作"模式打通线上线下销售渠道,助力农户稳产增收

本报记者 李鑫 见习生 周昊 实习生 邹心怡 通讯员 王红宾

7月10日清晨六点半,民众街道义仓路民平段的薄雾尚未散去,52岁的陈宇航已蹲在田埂上,像呵护婴儿般细心打理每一朵火龙果花,将每一颗成熟的"红宝石"轻轻拢好。他抬头对记者咧嘴一笑:"听!冷链车的喇叭在村口响起,今天又能装800斤!"谁能想到,陈宇航去年还在为火龙果10天的"生死期"犯愁。



"村社合作"模式让火龙果不再成为陈宇航心中的"红灯"。

本报记者 李鑫 见习生 周昊 摄

●陈宇航的"十天焦虑"

陈宇航的8亩地,是他在2015年从西双版纳"搬"回来的——当年他在西双版纳种香蕉,听说家乡搞乡村振兴,便带着一身种果本领返乡。头两年,果子长得漂亮,却卖不上价:果贩压价最低时1.8元/斤;自己摆摊日晒雨淋,一天卖200斤;错过10天销售黄金期,烂果只能喂鸡。"那时候,夜里做梦都是火龙果变红灯,一闪一闪提醒我快烂了。"陈宇航回想当年至今仍心有余悸。

转折发生在2023年6月,民众供销 社在助农服务方面为陈宇航的果场搭建 线上和线下销售平台。在2025年5月,中山市供销合作社在民众街道启动"村社合作"后,接源村便成为"001号"试点。

陈宇航被拉进微信群"供销助农直采群",群公告直白:"本地果,从田地头价,直接配送到企业。"供销社的冷链车开进地头,过磅、套网、打冷一气呵成,6小时后他的火龙果出现在民众街道某企业员工食堂,标价5.2元/斤。陈宇航掐指一算,比以往自己销售要多赚三四成。"现在只管种好果,销售的事交给供销社!"陈宇航笑得皱纹里都带着光。

●1600亩水稻"托管记"

陈宇航的故事只是序章,距离火龙果 园10公里的沙仔村,1600亩水稻田正上 演"变形记"。2023年,这片田亩产250 公斤,而该村的集体收入低下,令不少村 民颇有怨言。2024年,沙仔村将土地"打 包"给中山供销农服公司,亩产量增长至 370公斤。不仅亩产增加,种地也变得更 加省心。今年春耕时期,插秧机开过,泥 水翻卷,一行行秧苗笔直如尺;无人机起 飞,2分钟完成一亩施肥;收割机轰鸣,稻 谷直接装车拉到烘干中心。"现在农忙时 种1600亩也只需要5人,日常2个人就可 以维护。"沙仔村工作人员林鉴明算了一 笔账:今年亩产370公斤,预计村集体增 收数额可观,"年底分红,家家户户都能收 到'粮票'。"林鉴明笑着说。

陈宇航的火龙果、沙仔村的水稻,正

是中山"百千万工程"中"经济美"板块的 生动注脚。数据显示,截至6月底,供销 社的"村社合作"已经协助村委申请各级、 各项相关财政补贴资金约8万元,带动本 地农户153户,平均每户年取得收入 1250元。此外,供销社还结合自身经营 业务优势,在接源村、锦标村开展烟花爆 竹合作经营项目,切实为两村村集体增加 30万元收入,为村集体事业谋取更大福 祉。傍晚,陈宇航的女儿回家带来一个好 消息:有电商平台想请他做直播带货。陈 宇航挠挠头:"我只会种地,不会直播带货 啊!"女儿笑他:"爸,你就讲火龙果怎么 甜、怎么种,网友爱听!"田埂上,火龙果花 悄然绽放,陈宇航望着远处连片稻田,突 然冒出一句:"以前愁卖,现在愁不够卖 这烦恼,我喜欢!"

我市举办金融支持"百千万工程"农企专场政银企对接活动

引"金融活水"到田间塘头

本报记者 林燕英 实习生 黄嘉仪

7月15日,金融支持"百千万工程"农企专场政银企对接活动成功举办,41家农业企业代表、5个典型村经联社的代表、10家银行代表等参加活动。活动旨在为企业与银行搭建面对面的深入交流平台,共同探讨破解农企和小微企业融资难题的路径,助力中山"百千万工程"建设。

■银行代表现场答疑解惑

活动现场,企业代表们结合各自企业的业务特点,就企业发展中遇到的融资难题,向银行提出融资请求和最新方案;村经联社的代表们就乡村振兴新业态新项目请求银行的融资支持。

中山市广屯丰米业有限公司代表提出,随着新粮上市,该公司在周转资金方面迎来较大的压力,银行能否提高授信额度,缓解该企业阶段性的资金压力。中山

市港口镇港南水产养殖场于2011年成立,主要养殖四大家鱼和脆肉鲩,拥有将近600亩养殖场地,养殖场年营收大概5000万元。该企业负责人黄锦华透露,随着企业规模每年扩大,企业与邮储银行中山市分行合作日益密切。"银行贷款让我们有充足的流动资金,助力我们企业的发展。"黄锦华在活动现场提出,企业目前贷款的930万元半年后到期,希望到时银行能简化手续,快捷续贷。

中山市先禾生物科技有限公司是一家从事农产品保鲜技术、食品加工技术研发与推广的企业,随着公司业务扩展至东南亚市场,该企业在跨境金融操作领域面临挑战,急需金融监管机构与政府部门提供政策指导及金融解决方案支持。该公司代表在活动中坦言,当前公司核心难题在于海外分公司外汇收入如何合规、高效结算并回流至国内总公司。

"我们村集体有两个项目,分别是 1000亩稻田和600亩水产养殖的鱼塘,这次参加活动希望能与农业企业合作整合资源,同时寻求银行对我们项目金融支 持。"三乡镇雍陌村党委副书记何加亮向银行代表和农业企业代表"吐露"心声。

活动中,各银行代表踊跃回复,答疑解惑。针对企业提出的季节性资金需求,邮储银行中山市分行负责人现场回复,银行将结合企业的基础情况,加大对企业季节性临时资金需求的支持;针对农业企业担心没有抵押物,无法通过银行融资的审核,农业银行中山分行负责人支招——农业企业可以通过认定高新技术企业或评为专精特新企业以及农业龙头企业,获得银行的信用贷款;针对雍陌村的诉求,中国银行回应,看好该村文化保护及项目发展,其"百千万工程"相关产品可匹配需求;可协助雍陌村引流项目资源,期待合作。

■金融支持力度逐步加大

据了解,截至6月末,全市小微企业贷款余额2693亿元,同比增长14.27%,涉农贷款776亿元,同比增长7.9%。尽管银行对农企和小微企业的支持力度逐步加大,但"融资难"的问题依然存在。

"融资难"的问题依然存在。 "本次面向农企和小微企业的专题政 银企对接活动,是今年金融系列对接活动的延续,意义重大。"国家金融监督管理总局中山监管分局党委书记、局长何明亮参加本次活动,专注倾听了与会代表们的诉求。他表示,本次活动旨在现场解决金融与企业之间信息不对称、服务对接不畅的问题。希望大家能够畅所欲言,通过面对面互动交流的方式,降低沟通成本,真正为企业排忧解难,银行也得以了解自身服务的薄弱点并加以改进。

记者现场了解到,为了助力乡村振兴和"百千万工程"建设,我市各金融机构建立了"百千万工程"内部工作机制,按照《中山市金融支持"百县干镇万村高质量发展工程"的实施方案》部署安排,研究制定具体落实措施,推动金融资源向"百千万工程"领域倾斜。如建设银行中山市分行推出"乡村振兴贷"综合融资服务方案;交通银行中山分行推出"益农仓贷";中山农商银行针对本地特色农业产业创新推出了"花木种植贷""脆肉鲩养殖贷""生鱼养殖贷"等特色产品,赋能"百千万工程"金融服务。