



在创业路上， 做一只“拍不扁的小强”

对话大千集团(中国)有限公司董事长岳中超

身高1.8米的岳中超,小学五六年级起个子就“蹭蹭”地往上蹿,让这位来自河南桐柏山区的穷娃娃有机会装成大人,前往南方务工。25年后,他跃升为事业有成的商人,在净水设备、安保、物业管理等领域取得不错的成绩。

回顾往事,岳中超特别欣赏互联网上“小强”这个草根符号。他自比“小强”,坦言只要自己没被拍扁,就会一直往前奋斗下去。

记者 范展颢 摄影 徐璇

□对话

做“拍不扁的小强”， 随时思考转型升级

●记者:岳董,你自嘲是“拍不扁的小强”,这么多困难是怎样熬过去的?

◎岳中超:吃过很多苦,就不怕以后再吃苦,所以我不担心将来的困难有多大,坚持做“拍不扁的小强”。

这个过程很复杂,但信念要坚定,心思要清晰。活着就坚持下去,那就行了。

●记者:事业从无到有,从小到大,你有什么经验给后来者提供参考?

◎岳中超:首先,一定要喝“头啖汤”,机遇更大,成功的几率更高。例如十多年前做净水设备,那时市场还在发育,行业还没发展成产业,我们是最早做这类产品的企业之一,如今研发、生产、销售、渠道都很成熟,事业稳定下来。

此外,一定要随时思考转型升级,坚持做这个事情。在一个行业做深做透,是转型升级;进入成熟期再切入其他行业,也是转型升级。

●记者:说到转型升级,安保、物管在经济发达地区做得很成熟了,你去做这一行有机会吗?

◎岳中超:你没说错,这两个行业的确很成熟,不过,远未达到“做深做透”的地步,仍有转型升级的空间。

例如说,中国企业正在全力协助“一带一路”沿线国家和地区发展,相关项目越来越多。这些项目同样需要安保和物管服务。去年起,我已经在非洲、东南亚等地区开拓业务,这就是转型升级中的一个例子,也是“头啖汤”。

穷则思变

少小离家挑重担

生于1981年的岳中超在家里排行老三,家乡位于河南省南阳市桐柏县的大山里。父母操持着十几亩田地,耕种小麦,养育4个孩子。“家里有多穷?自懂事起,我就记得父母不停地向亲友借粮食、借钱度日。冬天没粮食吃,全家吃几个月红薯。”他告诉记者,“读小学后,有一次我找母亲拿两分钱,家里怎样都掏不出来,印象特别深刻。”

上有哥哥,下有弟弟,岳中超的读书能力不算出众。1994年,这位穷孩子年仅13岁。盛夏抢收十几亩小麦,收割、运输、脱粒……母亲直接累垮在石碾边。岳中超心想:“再这样下去,娘会累死的,我要赚钱养家。”

凭借身高优势佯装成成年

人,身无几文钱的岳中超离开大山,辗转来到湖北武汉,做了半年杂工、搬运工和电焊学徒。他说:“那时叫‘民工潮’的现象还没出现,不过大家都说‘广东遍地黄金’,老家有同村乡邻在东莞打工,于是,我在武汉存够路费,直奔东莞去了。”

坐绿皮火车到达广州,再坐俗称“野鸡车”的私人中巴抵达东莞城区,岳中超的广东奋斗历程开始了。“去东莞没几天,腿摔断了。到处流浪,捡东西吃,年轻人恢复快,一个星期后居然能下地走路。接着,一处处地方问,只希望有地方收留。最终,一家四星酒店的总厨见我身体强壮,让我做杂工,包吃包住,工资每月130元。”岳中超说。

如今的岳中超衣食无忧,

当年第一个月发工资,他却没见过130元那么多的钱。“在桐柏,全家6口人,一年收入不超过100块钱,太可怕了。每两个月到邮局给家里寄250元,自己身上留10元钱。”岳中超叹气说。

半年后,岳中超的月薪涨至230元,再过两个月变成300元。一年后,他跳槽到大排档当厨师,收入增加至每月800元。岳中超与家里断了联系,依旧每两个月给自己留10元钱,其余收入全部寄到桐柏。

后来,岳中超获悉,家里的外债全部还清,哥哥、姐姐、弟弟的学业也有了支撑。最终,岳家出了研究生、本科生和大专生。岳中超说:“姐姐是医生,弟弟当中学老师,哥哥是公务员。家里后来的成就,我出过力。”

百折不挠

挫折接二连三,从未想过放弃

“离开家两年后,我从未和家人有联系,除了不断寄钱。后来我才知道,当时我老家人甚至猜测,我会不会出了什么事,一直杳无音信。”岳中超说,“两年后,我辗转获悉,老家村口通了唯一的电话。打电话过去,对方告诉我,你母亲、表姐一年多前去了广东中山三乡打工,找你去了,怕你出事。”

岳中超立即辞工,动身前往中山,几经打听得知,母亲和表姐几个月前已辞职返回老家。往后多年,这位山区孩子

在中山做过保安员、保安队长、越南工厂保安主管、摩托车搭客司机、蔬菜送货司机、净水设备业务员,年纪渐长。

他撸起袖子,一道10厘米的疤痕清晰可见。“开摩托车那阵子,在兴中道和中山路交界的路口撞了路沿石。左手骨折,骨头直接刺穿皮肤,右手腕错位,车子也报废了。一位好心的中学生跑到电话亭叫了救护车,我被送到中医院。家里的积蓄很快就花光,医院却不放弃,帮我募集捐款,减免医疗

费,用最低的费用方案治病。”岳中超说,“中山是一座很有温度的城市,这件事让我很感动,以后创业做生意,主营业务一直放在中山。”

车祸重伤后,接着是运输款被拖欠,薪水没了影……岳中超的“倒霉运”远未结束。2005年的寒冬,岳中超独自跑到海边坐了两天两夜。他回忆说:“回家做个种地的农民,还是继续留在广东,不吃不喝去想,最后决定,不能放弃,坚持下去。”

创业之路

创业要喝“头啖汤”,有能力就回馈社会

2010年起,净水设备逐步在家庭、企业、服务机构普及。在此前的2006年,岳中超决定创业。

“那时,净水设备还不算产业。我在一家做这一行的外资公司当了好几年业务员和主管,对这个行当还算熟悉。我认为,这类设备迟早会进入爆发期。”岳中超说,“此时,另一家外资公司打算以最低的投资代价进入中国‘试水’,我找了他们合作,曲线创业。”

熬了好几年,建立了畅通的原材料进口渠道和研发团

队,2010年过后,提早喝过“头啖汤”的岳中超结束了“倒霉运”,迎来事业的爆发期。

2014年,岳中超先后收购了保安服务、物业管理服务公司,成立了中山市中超保安服务有限公司,让自己的公司跃升为多行业并举的集团。他说:“别人认为这两门生意是低端产业,我却看到了转型升级的路径,这几年一直在筹备转型。”2006年后的岳中超,从务工者变成商人,处于衣食无忧的状态。他想到“回馈社会”这个问题。

岳中超说:“想法很简单。二十几年前,我到广东务工,解决了一家人的生计,熬出3个大学生。这个社会的贫寒家庭不止我一家,当我有一点能力,再出一点力,就能协助更多人解决问题,熬出更多大学生。”

这些年,岳中超为老家桐柏、新家乡中山的学校和困难学生出过钱、出过力。中山对口帮扶云南昭通后,岳中超又利用集团的平台,招聘大批当地困难群众前往珠三角,任职保安员或物管工作人员。